

EFFECTIVE NEGOTIATION SKILLS

Techniques to achieve win-win solutions

Pembicara:
Ir. Hendrik Silitonga, CITD

Deskripsi Pelatihan

Kesanggupan negosiasi adalah skill penting yang diperlukan semua karyawan di setiap level dalam perusahaan.

Dalam semua aspek kegiatan bisnis atau pekerjaan, setiap karyawan perlu berkomunikasi dan bernegosiasi.

Negosiasi bukan hanya melibatkan komunikasi verbal, melainkan juga bahasa tubuh yang perannya sangat menentukan.

Melalui program pelatihan Effective Negotiation Skills ini para peserta akan mengerti konsep dan teknik negosiasi, mengenal berbagai tipe karakter orang yang dihadapi dalam bernegosiasi, dan menguasai strategi bernegosiasi untuk mencapai solusi atau hasil yang diinginkan.

Tujuan Pelatihan

Setelah mengikuti kursus ini, peserta akan:

1. Memahami karakteristik seorang negosiator yang berhasil
2. Menguasai teknik dan strategi bernegosiasi
3. Mempunyai percaya diri dalam bernegosiasi
4. Sanggup menciptakan suasana yang positif dalam negosiasi
5. Mengenali hambatan dalam negosiasi dan mampu menanganinya
6. Mempertajam cara kita berkomunikasi secara positif dengan pihak lawan
7. Lebih kreatif memberikan solusi win-win.

Metode Pelatihan

Training Online Negotiation Skills ini akan dilaksanakan dengan metode Virtual menggunakan aplikasi Zoom secara interaktif antara peserta dengan instruktur melalui:

- Pemaparan konsep
- Diskusi
- Latihan
- Sharing
- Studi kasus

Durasi Pelatihan

Training Online ini akan dilaksanakan 3 hari terdiri dari 4 sesi per hari dan setiap sesi panjangnya sekitar 60 - 90 menit.

Pokok Bahasan

Hari ke 1

09:00 – 10:00	Introduksi Program Training
10:00 – 10:15	Istirahat
10:15 – 12:00	Proses Negosiasi
12:00 – 13:00	Isoma
13:00 – 14:00	Proses Negosiasi
14:00 – 15:00	Negosiasi BATNA

Hari ke 2

09:00 – 10:30	Review Hari 1 + Penangan Konflik
10:30 – 10:45	Istirahat
10:45 – 12:00	Keterampilan Interpersonal
12:00 – 13:00	Isoma
13:00 – 14:00	Komunikasi Bagi Negotiator
14:00 – 15:00	Win- Win Approach

Hari ke 3

09:00 – 10:30	Review Hari 2 + Keterampilan Asertif
10:30 – 10:45	Istirahat
10:45 – 12:00	Courage and Confident
12:00 – 13:00	Isoma
13:00 – 14:00	Taktik Dalam Negosiasi
14:00 – 15:00	Pengakhiran Negosiasi - Penutupan

Target Peserta

Training ini dirancang untuk:

- Semua karyawan yang membutuhkan keterampilan negosiasi
- Siapa saja yang ingin meningkatkan wawasan dan keterampilan bernegosiasi

Instruktur Pelatihan

Hendrik Silitonga adalah seorang praktisi dan pembicara yang dinamis yang memiliki pengalaman yang luas dan mempunyai reputasi tinggi dalam memberikan pelatihan yang ekstensif untuk industry perminyakan, manufaktur, telekomunikasi, sector perbankan dan sector lainnya. Dia memiliki keahlian melatih dengan terampil dan pengetahuan yang akan diberikan kepada para peserta pelatihan adalah yang sesuai dan relevan dengan yang dibutuhkan tempat kerja saat ini.

Hendrik Silitonga menerima Certificate in Training and Development (CITD) dari Institute of Personnel and Development (IPD) of London, UK dan dia juga merupakan Lisensi Instruktur Dale Carnegie.

Sebagai Senior Trainer dari LDI Training, Hendrik Silitonga telah melatih ribuan professional diberbagai industry dan perusahaan lebih dari 20 tahun.

Informasi Training Online Ini

- Judul Seminar : Effective Negotiation Skills - Techniques to Achieve Win-win Solutions
- Pemimpin Seminar : Ir. Hendrik Silitonga, CITD
- Jadwal Seminar : 27 – 29 January 2021
- Lokasi Seminar : Peserta training online ini dapat mengikuti training dari mana saja.
- Harga kursus : **RP. 6,000,000. Per peserta**
- Pendaftaran cara #1 : Email PT Loka Datamas Indah – lditrain@indo.net.id
- Pendaftaran cara #2 : Melalui website www.lditraining.com

Konfirmasi Training Online Ini

LDI Training akan memberikan kode akses Training online ini setelah kami menerima pendaftaran resmi dari company dan menerima konfirmasi pembayaran untuk biaya training ini.

Untuk keterangan lebih lanjut hubungi kami:

PT. Loka Datamas Indah
LDI Training

Telephone: +62 21 6326911
E-mail : [Lditrain@indo.net.id](mailto:lditrain@indo.net.id)
Web site : www.Lditraining.com